

Entsorgung sichern – Werte schaffen. Die Arbeit in jenen Wirtschaftsbereichen, die vor dem Hintergrund der Nachhaltigkeit erbracht wird, ist eine nicht wegzudenkende Säule in der Sicherung unserer Zukunft. Umwelt- und Ressourcenschonung sind dabei Themen, die immer wichtiger werden. Nicht nur aus diesem Grund bieten Jobs in „grünen“ Zukunftsbranchen auch langfristig eine solide Berufsperspektive. Dabei entwickeln wir clevere Konzepte, um unsere Umwelt noch ein Stück nachhaltiger und ökologischer zu gestalten- auch die Verwendung innovativer Technologien bei der Abfallentsorgung spielt eine große Rolle. Unsere Berufskraftfahrer und unsere Müllwerker bilden die Basis für unseren Service. Nur in dieser Kombination und mit einem vielseitigen Team können wir unser Unternehmen für die Zukunft gestalten.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n **Mitarbeiter/-in (m/w/d) für die Abteilung Vertrieb / Vertriebsaußendienst** in Vollzeit (40 Std./ Woche).

Als Angestellte/r im Bereich Vertriebsaußendienst übernehmen Sie aktiv den Verkaufsprozess. Dazu gehören insbesondere die folgenden Tätigkeiten:

- Vertretung der gesamten Dienstleistungspalette des Unternehmens im Verkaufsgebiet
- Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen auf Grundlage der bestehenden Verkaufsrichtlinien
- Akquisition neuer Kunden
- Beobachtung des Kundenumsatzes und des kundenspezifischen Ertrags
- Fachlich kompetente verfahrenstechnische auftrags- und dienstleistungsbezogene Kundenberatung
- Eigenverantwortliche Betreuung und Beratung von Interessenten und Kunden in allen Dienstleistungsbereichen vom Erstkontakt bis hin zum Vertragsabschluss
- Laufende Wettbewerbsbeobachtung und Marktanalyse, Erstellung und Vorlage von Besuchsberichten
- Optimierung von vorhandenen Marketingkonzepten sowie die Realisierung neuer Konzepte in Absprache mit dem Vertriebsleiter
- Repräsentation auf Messen und Umweltveranstaltungen
- Beobachtung neuer Entwicklungen und die Bearbeitung von ggf. Preiserhöhungen
- Durchführung des Entsorgungsnachweisverfahren in Zusammenwirkungen mit dem Vertriebsinnendienst

Das erwartet Sie bei uns:

- Ein angenehmes und kollegiales Betriebsklima in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Ein gesicherter Arbeitsplatz in der Recyclingbranche
- Eine der Position angemessene Vergütung
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Umfassende Angebote im betrieblichen Gesundheitsmanagement (Firmenfitness, Physiotherapie, Brillenzuschuss, etc.); Unfallversicherung, Dienstrad- Leasing, betriebliche Altersvorsorge

Das erwarten wir von Ihnen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, ggf. abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung in einer vergleichbaren Tätigkeit, idealerweise im Vertriebsaußendienst
- Eine selbstständige, strukturierte, detailgetreue Arbeitsweise
- Dienstleistungsmentalität und verhandlungssicheres Auftreten
- Sichere Anwendung aller gängigen Microsoft Office Programme
- Schnelle Einarbeitung in neue Themengebiete und Sachverhalte
- Hohes Maß an Eigenverantwortung und Verantwortungsbewusstsein



- Hohe soziale und kommunikative Kompetenz
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit, Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Führerschein Klasse B

Konnten wir Ihr Interesse wecken?

Gerne nehmen wir Ihre Bewerbungen unter der E-Mail-Adresse **bewerbungen@ahc.de** entgegen.

Für Anmerkungen oder Rückfragen steht Ihnen Frau Bamberger unter der Rufnummer **02335/84577-38** jederzeit gerne zur Verfügung.